

Gianluca Fontanella

PRESENTAZIONE

Gianluca Fontanella è un Manager che offre alle proprie Aziende soluzioni e servizi di assistenza e consulenza integrati e multidisciplinari grazie ad una consolidata esperienza valorizzata dalla padronanza delle tecniche di Project Management. Direzione Aziendale, Direzione Commerciale, Internazionalizzazione, Marketing, Sviluppo Imprenditoriale e del business sono le principali funzioni con oltre 20 anni di esperienza.

- affianca il Top Management nella ri/definizione delle strategie aziendali, creando valore dal rapporto tra costi e benefici e armonizzando le relazioni dinamiche tra assetto proprietario, governance e strategia d'impresa;
- in forza della profonda conoscenza del contesto economico, politico e sociale europeo, è specializzato nel processo di internazionalizzazione delle imprese nazionali e straniere, favorendo le relazioni con organi istituzionali e avvalendosi di un team di professionisti e di un network professionale radicato sul territorio con expertise in ambito commerciale, marketing, legale, finanziario, fiscale/tributario e doganale;
- ex socio di diverse Imprese per avvio / riorganizzazione delle stesse per poi uscirne una volta avviate ed organizzate
- sensibile alle tematiche di CSR, pone specifica attenzione alle implicazioni di natura etica all'interno della visione strategica d'impresa al fine di gestire efficacemente le conseguenti problematiche di business impattanti i sistemi di rating, di governance e i rischi reputazionali;
- Profonda conoscenza dei sistemi di innovazione tecnologica e transizione ecologica
- Docente in materie economiche e manageriali per organismi di formazione ed Università;
- Associato AIMBA
- Associato ASSORETIPMI
- Iscritto Registro di Trasparenza MISE
- Docente presso ICE
- Iscritto Registro trasparenza della CE

ESPERIENZA LAVORATIVA

Consulente di Direzione Aziendale

Gianluca Fontanella [01/01/1996 - Attuale]

Città: Recanati

Paese: Italia

Indirizzo e-mail: [REDACTED]

Dal 1996 mi occupo di consulenza aziendale, nello specifico della Direzione Generale, Direzione commerciale, Internazionalizzazione, Marketing strategico ed operativo, sviluppo di business, controllo di gestione aziendale, innovazione di business, formazione manageriale, CRM, introduzione nuovi sistemi ICT, finanza innovativa ed alternativa, sviluppo economico, supporto all'Imprenditore.

Ho collaborato nel corso degli anni con Imprese multinazionali, di grandi e medie dimensioni, Pmi, oltre che con prestigiose società di consulenza internazionali.

Attività principali: Direzione generale, Direzione commerciale e marketing, strategia e sviluppo di business, innovazione gestionale, controllo di gestione, introduzione nuovi sistemi per il controllo e verifica della marginalità e fatturato, formazione. Ho seguito progetti di start up, realizzazione di business plan, piani marketing, analisi e statistiche, innovazione di business, introduzione di sistemi di analisi organizzativa e controllo, progetti di internazionalizzazione completi, strategia e sviluppo nuovi mercati, asset forza vendita e formazione delle stesse, affiancamento nel passaggio generazionale, accordi strategici con partners e stakeholders, avvio progetti di crowdfunding, avvio e supporto progetti complessi di e-commerce. Avvio di processi e sistemi legati alla Business intelligence, KPI, intelligenza artificiale.

I settori merceologici dove ho collaborato sono i più diversi: metalmeccanica, industria del mobile, subfornitura metalmeccanica, building, edilizia, interior ed exterior design, arredo, subfornitura del mobile, oil & gas, illuminazione, illuminotecnica, elettronica, elettromeccanica, impiantistica, chimica, gomma e plastiche, stampi e stampaggio, trattamento recupero e smaltimento rifiuti industriali, farmaceutico, building, costruzioni in legno, case in legno, contract, franchising, riscaldamento e condizionamento, porte ed infissi, agroalimentare, food & beverage, ho.re.ca, fashion & shoes, automotive, servizi finanziari, formazione manageriale.

Approfondimenti sul sito personale: <https://gianlucafontanella.com>

Direzione business development, Direzione commerciale e marketing, sviluppo estero, gestione marginalità e fatturato, gestione degli ecobonus, contratti fornitori

Fratelli Simonetti S.p.a. [15/02/2021 - 30/01/2022]

Città: Ancona

Paese: Italia

Supervisione della Direzione, sviluppo del business, direzione commerciale e marketing, sviluppo progetti estero, inserimento nuovi sistemi CRM e business intelligence, accordi con fornitori, predisposizione e gestione degli ecobonus.

Risultati ottenuti: introduzione dei KPI, aumento della marginalità, aumento di fatturato, assessment organizzativo e clima aziendale, sviluppo settore edilizia ed arredo, sviluppo progetti estero, accordi strategici con partners, inserimento e gestione attività legate agli ecobonus.

Rappresentante di Impresa

Igslab Consulting S.r.l.s. [10/11/2017 - Attuale]

Città: Giulianova

Paese: Italia

Contratti ed accordi con imprese partners, gestione dei clienti, gestione dei progetti clienti in ambito di sviluppo internazionale.

I principali risultati ottenuti per le aziende clienti: corretto assetto organizzativo, ottimizzazione dei processi aziendali, ottimizzazione dei costi aziendali, aumento della marginalità aziendale, sviluppo di progetti complessi aziendali, revisioni di business plan, sviluppo presenza mercati esteri.

Expertise partner

Centro Studi Industria Leggera S.c.r.l. [25/06/2014 - Attuale]

Città: Milano

Paese: Italia

Analisi e strategia commerciale per le aziende clienti, sviluppo commerciale, partecipazione a convegni e meeting di settore.

Scouting commerciale per le aziende clienti di potenziali clienti, partners, agenti. Studi ed approfondimenti dei mercati internazionali con analisi qualitative e quantitative. Aumento della presenza nei mercati delle aziende clienti dei vari settori merceologici.

Socio di Impresa

New Fiar S.r.l. [01/03/2010 - 30/11/2010]

Città: Pordenone

Paese: Italia

Amministratore - Direttore Generale, controllo di gestione, gestione organizzativa, gestione fornitori, accordi con partners.

L'Azienda è stata riorganizzata a livello di processi, prodotti, commerciale, organizzativa e gestionale. La stessa è stata collocata sul mercato e ceduta ad un Imprenditore locale.

Socio di Impresa

LISA S.r.l. [01/11/2005 - 30/06/2009]

Città: Pescara

Paese: Italia

Direttore commerciale e marketing, sviluppo estero, accordi con partners e stakeholders.

Risultati ottenuti: sviluppo della società negli anni con aumento costante di fatturato, marginalità e risorse umane. Progressivo aumento della presenza in diversi settori merceologici. Accordi strategici con partners italiani ed esteri, innovazione di prodotto, innovazione sistemi tecnologici produttivi. Certificazione aziendale ed ambientale.

Gestione clienti, assistenza clienti, assistenza agenti

Accorroni S.r.l. [01/09/1993 - 31/12/1995]

Città: Osimo

Paese: Italia

Gestione dei clienti, assistenza agli agenti, servizio di assistenza al cliente. Creazione distinte basi prodotti.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Master MBA

McCombs business school [01/02/2007 - 01/11/2008]

Indirizzo: Austin - Texas (Stati Uniti)

<https://www.mcombs.utexas.edu/>

Laurea Economia Aziendale

UNITS - Università degli studi di Trieste [01/10/1989 - 10/07/1993]

Indirizzo: Trieste (Italia)

<https://www.units.it/>

Perito industriale - meccanica

ITIS Volterra [09/09/1984 - 10/06/1989]

Indirizzo: Ancona (Italia)

<https://www.istitutovolterraelia.it/>

COMPETENZE LINGUISTICHE

Lingua madre: **italiano**

Altre lingue:

inglese

ASCOLTO C1 LETTURA C1 SCRITTURA C1

PRODUZIONE ORALE C1 INTERAZIONE ORALE C1

COMPETENZE DIGITALI

Padronanza del Pacchetto Office (Word Excel PowerPoint ecc) / Gestione autonoma della posta e-mail / Social Network / Utilizzo del browser / Microsoft Office / Windows / Elaborazione delle informazioni / Outlook / conoscenze di SAP / gestionali: TeamSystem, Zucchetti e mexal / Software CRM gestione clienti / Business Intelligence & Business Analytics & Business Synthesis

RETI E AFFILIAZIONI

AIMBA

[Milano, 10/09/2014 - Attuale]

Associato ad AIMBA (Associazione Italiana Master and Business Administration)

<https://www.aimba.eu/>

ASSORETIPMI

[Bologna, 10/10/2015 - Attuale]

Associato ASSORETIPMI - reti di Imprese

<https://www.retipmi.it/>

Registro trasparenza MISE

[Roma, 20/04/2022 - Attuale]

Iscritto al registro trasparenza MISE

<http://registrotrasparenza.mise.gov.it/>

ICE - Istituto Commercio Estero

[Roma, 10/10/2016 - Attuale]

Iscritto all'elenco docenti ICE (Istituto commercio Estero)

<https://www.ice.it/it>

Registro trasparenza CE

[Bruxelles, 15/09/2016 - Attuale]

Iscritto al registro trasparenza CE

https://ec.europa.eu/info/about-european-commission/service-standards-and-principles/transparency/transparency-register_it

CONFERENZE E SEMINARI

Strumenti e sistemi per l'internazionalizzazione delle Imprese

[Ancona, 28/03/2019 - 29/03/2019]

Convegno e conferenza su sistemi e strumenti per l'internazionalizzazione delle Imprese

Seminario di previsione sui mercati dell'arredamento in Italia e nel Mondo

[Milano, 25/11/2016 - 26/11/2016]

Focus: dalla fabbrica digitale alla città intelligente. Creatività e tecnologia nella quarta rivoluzione industriale.

PUBBLICAZIONI

Il nuovo Mondo

[2009]

Pubblicazione del saggio "Il nuovo Mondo", come le Imprese si dovranno preparare a nuovi cambiamenti.

PATENTE DI GUIDA

Patente di guida:AM

Patente di guida:B

HOBBY E INTERESSI

Sport

Pratico sport quali: nuoto, tennis, arti marziali, automobilismo

Arte, cultura, innovazione

Natura, mare, montagna, arte, storia, economia, business, innovazione tecnologica

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".

Firmato digitalmente

Gianluca Fontanella